

تصميم متجر لبيع الهواتف

تصميم متجر هواتف, تعد فكرة انشاء متجر لبيع الهواتف المحمولة من اهم المشاريع الناجحة والمربحة, حيث اصبح مجال الالكترونيات هو الرائد والمتصدر في الاستهلاك من قبل الجمهور.

واصبح كل منا يبحث عن كل ما هو جديد في عالم الموبيلات والحصول على الإصدارات الجيدة كل سنة, ومن المميزات انه تختلف أنواع وشركات الهواتف المحمولة مما يساعد على سد حاجة المستخدم وتعدد الخيارات وتحقيق الرغبات المختلفة للمستخدمين, والتجارة في هذا المجال المفتوح من الاعمال الناجحة.

وتعد فكرة الحصول على متجر الكترونى هو اتباع نهج جديد في التسويق, حيث أصبحت الشريحة الكبرى من الجمهور تقوم بعمليات الشراء من خلال الانترنت.

وقبل قيام المستخدم بعملية الشراء يقوم بالتوجه الى محركات البحث للحصول على كافة المعلومات عن المنتجات قبل الشراء من حيث الأسعار والموديلات الحديثة وامكانيات كل هاتف ليصبح على دراية كاملة بالمنتج قبل استخدامه.

ومن خلال السطور القادمة سوف نتعرف على كيفية استغلال المتاجر الالكترونية للتسويق عن منتجاتك والتغلب على المنافسين باحترافية.

مواصفات تصميم متجر هواتف الجوال

عند اختيار منصة للحصول على متجر الكترونى لبيع أجهزة الجوال يجب الانتباه للنقاط الاتية:

- أولا الاعتماد على منصة ذو خبرة وموثوق منها.
- اختيار تصميم بسيط وسهل التعامل ومتناسب مع الخدمة.
- توفير كافة الموديلات والانواع من الهواتف المحمولة.
- توفير خدمات إضافية لزيادة نسبة المبيعات مثل اكسسورات الهاتف ومستلزمات الهاتف وغيرها.
- توفير خدمة عملاء للبحث في مشاكل العملاء والتعرف على الآراء وتلبية متطلبات العملاء.
- توافق الاستضافة مع الهاتف الجوال وجميع الأجهزة اللوحية.
- التعاقد مع شركة شحن لتوصيل طلبات العملاء ومراعات ان تكون تكاليف الشحن منخفضة.
- مراعات تخفيض أسعار الجولات المعروضة في المتجر لتشجيع الجمهور على تنفيذ عملية الشراء.
- تعدد اقسام المتجر على حسب الأنواع المختلفة للهواتف ولتهيئ عملية البحث على المستخدمين.
- يمكن توفير ميزة التقسيط, وان تتخذ الضمانات اللازمة لدفع الأقساط في مواعيدها المحددة.

متجر الكترونى لبيع الموبيلات

عند حصولك على متجر الكترونى لبيع الموبيلات عليك بتوفير النقاط الاتية في واجهة المتجر لكى تسهل عملية البحث على العملاء وسهولة حصولهم على الهواتف او أي منتجات مرتبطة بسوق الجولات, لنسهل عليك ما يمكن تقديمه للعملاء.

بعض المنتجات والسلع التي يجب ان تتوفر في متجر بيع الجولات

- 1.أولا التخفيضات.
- 2.البطاريات المتنقة.
- 3.الجولات.
- 4.العروض.
- 5.الكمبيوتر والتابلت.
- 6.شواحن السيارات.
- 7.الحقائب.
- 8.كفارات الهواتف والحماية.
- 9.الساعات والاكسسوارات.
- 10.كابل الشواحن.
- 11.ملحقات الجوال.
- 12.توفير طرق الدفع.
- 13.توفير وسائل الشحن, وغيرها.

ماهي افضل المنصات لبيع متاجر الجولات المحمولة؟

سهولة التنفيذ على القوالب الجاهزة وعملية الانشاء وإدارة الموقع بشكل احترافي للمبتدئين دون الحاجة لخبرة مسبقة, او الاستعانة بالمتخصصين, مما يؤدي الى خفض في التكاليف.

توفير ميزة ربط المتجر بكافة حسابات التواصل الاجتماعي وغيرها, مما يساعد على زيادة في انتشار العلامة التجارية وعمليات البيع بشكل مستمر تصميم متميز يساعد في عملية جذب العملاء بشكل أساسي ولتوفير الوقت المستغرق في البحث عن العملاء وتوسيع النطاق.

مميزات المتاجر الالكترونية الجاهزة توفر عليك تعلم البرمجة وكتابة الاكواد المعقدة لتصميم متجر هواتف.

اما بالنسبة للمنصات او الشركات التي تعمل على بيع المتاجر الالكترونية الجاهزة توفر عليك حل المشاكل التي سوف تواجهك اثناء انشاء المتجر وعند مواجهة أي مشكلة في المتجر يمكن الاستعانة بخدمة العملاء في أي وقت من اليوم.

من خلال الاستعانة بالمنصة نقوم على بناء متجر الكترونى

متكامل لبيع الهواتف وتوفير العديد من

القوالب بالتصاميم المختلفة والجذابة , كما تقوم المنصة بتقديم الاقتراحات والمميزات لنجاح

المتجر وتوفير الخطط الاستراتيجية لتقوم باتباعها عند ممارسة عمليات البيع وغيرها

كما تقوم بتوفير خدمة عملاء تتعاون معك على مدار الساعة

<https://makkok.com/> فقط تواصل معنا من خلال الربط